

РОМАН ГОРДИНОВ

35 лет. Предпринимательский опыт 21 год. Начал вести свою самостоятельную деятельность в возрасте 14 лет, с 1992 г., организовав сеть розничной торговли аудио-видео продукцией. Опыт в управлении персоналом с 2000 г. - в возрасте 22 лет управлял компанией штатом уже более 30 человек.

В настоящее время совладелец нескольких компаний, бизнес-консультант, тренер, руководитель одной из наиболее динамично развивающихся консалтинговых фирм, специализирующихся в области бизнеса и менеджмента.

Два высших образования. Первое – экономист, второе - психолог. Участник и спикер профессиональных выставок и конференций: HR&Tranings EXPO, Инфобизнес2.ру, Матрица Рекламы, B2B Basis, Продажи и маркетинг, Trout&Partners.

Регулярно проводит индивидуальные консультации для собственников бизнеса и руководителей в области управления, маркетинга, life style.

Среди клиентов: Сбербанк, Росбанк, Азиатско-Тихоокеанский банк, Восточный экспресс банк, 2GIS, Администрация города Благовещенска, собственники и руководители частных компаний.



ОБРАЗОВАНИЕ:

Амурский Государственный Университет: «Информационные системы в экономике», «Психология управления».

Университет «Синергия»: «Методология ведения тренингов».

ОПЫТ:

1992 г. – 2000 г. Индивидуальный предприниматель. Сеть розничных отделов по продаже аудио-видео продукции в г. Благовещенске и населенных пунктах Амурской области.

2000 г. – 2003 г. Директор ООО «Опторгсервис», ТТЦ «ГАРАНТ». Оптово-розничная продажа и сервисное обслуживание компьютерной и оргтехники, монтаж и установка СКС, АТС.

2003 г. – 2008 г. Руководитель филиалов в г. Благовещенске и г. Якутске ООО «ГРУЗОВОЗОФФ». Доставка грузов авиа, ж/д и автотранспортом по России.

2008 г. – 2009 г. Первый заместитель Генерального директора ОАО «ЭНЕРГОТРАНССНАБ», дочернее предприятие ОАО «Якутскэнерго».

С 2010 г. по настоящее время:

- Учредитель ООО «Карго Лидер» www.cargolider.ru. Контейнерные перевозки по России. Доставка товаров крупным и средним оптом из Китая.
- Учредитель, генеральный директор ООО «Би Ай Эм Консалтинг», www.bim-c.ru, стратегический партнер компании TomHunt www.tomhunt.ru. Организация обучающих тренингов и семинаров, школа активных продаж.
- Бизнес-консультант по маркетингу (позиционирование, продвижение, разработка конкурентной стратегии).
- Тренер по личной эффективности, лидерству, технике ведения переговоров, управлению персоналом.

НАИБОЛЕЕ ПОПУЛЯРНЫЕ ТРЕНИНГИ:

«Технология жизни: тренинг для героев»

«Решение сверхзадач»

«Умный маркетинг»